

présente

Pour maîtriser un levier d'action fondamental du fonctionnement de votre cabinet :

- Optimiser l'environnement existant du cabinet sans investissement supplémentaire ;
- Disposer d'un référentiel marché opérationnel pour avoir accès aux bonnes pratiques et briser l'isolement ,
- Acquérir une performance entrepreneuriale dans une période économique incertaine.

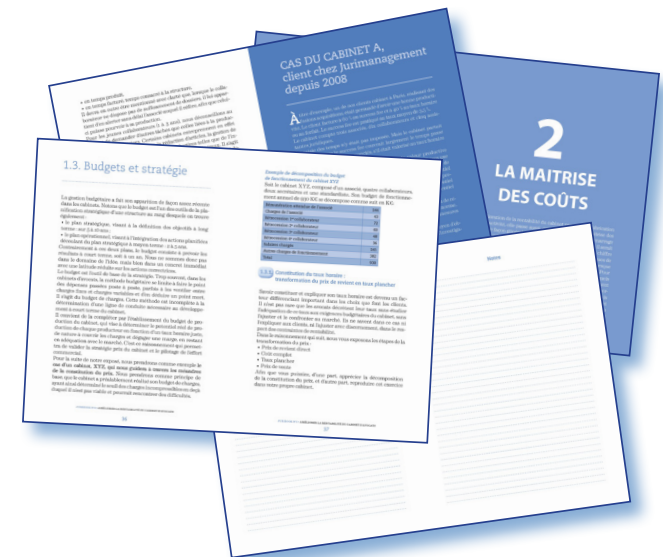
JURIBOOK n°2

AMÉLIORER LA RENTABILITÉ DU CABINET D'AVOCATS



Un guide pratique
104 pages, 15 x 21 cm
REF G2/201302
PRIX DE VENTE
110 €

Commandez-le
en remplissant
un simple bon
de commande !



Avec

- des cas pratiques
- de fiches pratiques
- des espaces de notes pour personnaliser votre outil

Grâce à cet ouvrage très opérationnel, réalisé à partir de plus de 200 missions de conseils effectuées en 10 ans dans les cabinets d'avocats, vous pourrez :

- Disposer d'une synthèse des meilleures pratiques, des process ayant fait leurs preuves,
- Effectuer des gains de productivité immédiats : solutions à mettre en place sans coût additionnel, cas pratiques, exercices et interviews ;
- Acquérir une réelle performance entrepreneuriale adaptée aux cabinets d'avocats, dans un contexte économique difficile.

AMÉLIORER LA RENTABILITÉ DU CABINET D'AVOCATS

Principaux sujets abordés :

- Les différentes situations de rentabilité
- La rémunération des associés et des avocats
- La répartition du temps de l'avocat
- La fabrication du taux horaire
- La maîtrise des temps non facturables
- La stratégie prix
- La stratégie commerciale
- La maîtrise des coûts
- Le parfait compte de résultat
- Les charges poste à poste
- Les coûts cachés
- Le management des collaborateurs
- Les tableaux de bord d'activité



Déjà paru : JURIBOOK n°1,
Business développement & cabinets d'avocats.
Retrouvez le bon de commande
sur www.jurimanagement.com